



Aprende a comprar y vender por internet



Duración: 4 hrs.

Sede: Centro Megamedia campestre, prolongación paseo de Montejo #302 x 40 fraccionamiento campestre.

Las compras por internet llegaron para quedarse y en este mundo cada vez más digitalizado (y de consumo) es imprescindible saber cómo adquirir productos al mejor precio y de forma rápida, y nada mejor que el internet para lograrlo estas se hacen en segundos y para llevarlas a cabo no es necesario tener una tarjeta de crédito, aunque ha sido una de las formas más frecuentes, ya que hay diversas formas de pago.

Las ventas por internet permiten que cualquier persona sin necesidad de altos conocimientos en informática pueda ofertar y vender una gran cantidad de artículos nuevos o usados y generar un ingreso extra incluso mientras duerme, sin la complicación de tener un local, empleados, horarios forzosos o inventarios muy grandes de artículos, las ventas por Internet requieren un mínimo esfuerzo y poca inversión de tiempo además que las plataformas actuales se mantienen permanentemente ofertados nuestros artículos las 24 horas del día los 365 días del año, solo a la espera de que el comprador correcto en cualquier parte del mundo lo encuentre y realice su pedido.

Objetivo

Brindarle al participante todas las herramientas, mejores prácticas y tips de seguridad para hacer de sus compras y ventas en línea una experiencia agradable, amigable y sobre todo segura, permitiendo así mejorar su experiencia en el mundo digital y conocer una forma adicional de obtener ingresos.

Dirigido

Cualquier persona que dese iniciarse en el mundo de las compras y ventas por internet pero que no se sienta con la seguridad suficiente o con las herramientas necesarias para poder llevar a cabo sus compras.

Requisitos

Laptop, Internet, cuenta de correo electrónico, teléfono celular

Contenido:

1. Comprando en internet.

1.1 Que son las compras por internet.

1.2 Ventajas y desventajas de las compras por internet.

1.3 Principales plataformas de compra por internet.

1.4 Amazon, Mercadolibre, Linio, Walmart, Bestday, TripAdvisor.

- Medidas de seguridad.

1.5 Asegurando nuestro equipo de cómputo, nuestro pago y el producto.

- Evaluación de productos.

1.6 Meses sin intereses.

1.7 Letras chiquitas.

1.8 Métodos de envío.

1.9 DX, Amazon, INTL, Alibaba.

- Resolución de problemas.

1.10 Garantías.

1.11 Políticas de devolución.

1.12 Cuidado con las Estafas.

2. Aprendiendo a vender por Internet:

2.1 ¿Que son las ventas por Internet?.

- ¿Ventajas y desventajas de vender por internet?.

- ¿Que podemos y no podemos vender por internet?.

- ¿Principales plataformas para vender por internet?.

2.2 Vendiendo en una plataforma.

2.3 Registros, costos, fijar precio , imagen del artículo, publicando el artículo, respondiendo y atención al cliente.

2.4 Subasta.

- Enviando nuestros artículos y todo lo que implica.

2.5 La reputación.

- Que no hacer al vender por internet.
- Ventajas y desventajas al vender paquetes e implicaciones del carrito de compras.

2.6 Garantías.

2.7 Políticas de devolución.

2.8 Análisis del costo-beneficio en una disputa.

2.9 Estafas.

- Otras Formas de vender por internet.

2.10 Tienda en línea.

2.11 Redes Sociales.

2.12 Alternativas para cobrar una venta.